

Anexo I. Glosario¹⁸⁴

Acervo de capital – bruto: El valor de todos los activos fijos aún en uso teniendo como referencia el precio de compra actual o estimado de nuevos activos del mismo tipo, más allá de la edad de los activos.

Acervo de capital – neto: La suma de los valores registrados de todos los activos fijos aún en uso es descripta como la reserva de capital neto; también puede ser descripta como la diferencia entre el acervo de capital bruto y el consumo del capital fijo.

Activos: Los activos son entidades que funcionan como reservas de valor y sobre los cuales los derechos de propiedad son aplicados por unidades institucionales, individual o colectivamente, y de los cuáles pueden derivar beneficios económicos sus propietarios por el hecho de tenerlos o utilizarlos durante un período de tiempo. (Los beneficios económicos consisten en ingresos primarios derivados del uso del activo y del valor, e incluyen posibles ganancias/ pérdidas que se pueden obtener disponiendo de los activos o terminándolos.)¹⁸⁵

Activos cultivados: Animales de cría (incluyendo peces y aves de corral), lechería, tiro, etc., y viñedos, huertos y otras plantaciones de árboles de los que se obtienen productos reiteradamente y que están bajo el control directo, la responsabilidad y el manejo de unidades institucionales.

Activos no financieros: Entidades sobre las que los derechos de propiedad son aplicados por unidades institucionales, individual o colectivamente, y de las que sus propietarios pueden derivar beneficios económicos por el sólo hecho de tenerlas, o por utilizarlas durante un período de tiempo, que consisten en activos tangibles, tanto producidos como no producidos, y en la mayor parte de activos intangibles sobre los que no se registran obligaciones.

Adaptación: Ajustes en los sistemas naturales o humanos en respuesta a los estímulos climáticos actuales o esperados, o sus efectos, que moderan los daños o explotan las oportunidades beneficiosas.¹⁸⁶ Existen varios tipos de adaptación:

Adaptación anticipatoria: La adaptación que ocurre antes de que se observen los impactos del cambio climático. También se la llama adaptación proactiva.

Adaptación autónoma: Respuesta inconsciente al cambio climático, impulsada por cambios automáticos del sistema natural o de los sistemas humanos. También se la conoce como adaptación espontánea.

Mala Adaptación: Acciones realizadas que tienden a aumentar la vulnerabilidad y reducir la resiliencia ante el cambio climático, al contrario de lo que son sus intenciones.

¹⁸⁴ Más información en Internet en <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/glossary.asp> y http://www.ipcc-nggip.iges.or.jp/public/2006gl/pdf/0_Overview/V0_2_Glossary.pdf

¹⁸⁵ SNA93

¹⁸⁶ PICC, 2007

Adaptación planificada: Adaptación que es el resultado de una decisión política deliberada, basada en el conocimiento disponible acerca de las condiciones que han cambiado o están por cambiar y de qué acciones son necesarias para volver, mantener, o lograr un estado deseado.¹⁸⁷

Asistencia Oficial al Desarrollo Neta (AOD, o ODA por sus siglas en inglés): Desembolso de préstamos hechos en términos blandos (neto de pagos del capital original) y subvenciones de organismos oficiales de los miembros del Comité de Asistencia al Desarrollo (DAC, por sus siglas en inglés) de la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo, de instituciones multilaterales y de países no incluidos en el Comité de Asistencia al Desarrollo. La Asistencia Oficial al Desarrollo incluye préstamos con una donación de al menos el 25% (calculada a una tasa de descuento del 10%). Sólo los flujos de Asistencia Oficial al Desarrollo relacionados con la infraestructura en diferentes sectores definidos en la base de datos del Sistema de Informes de los Acreedores de la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo son considerados en los análisis de inversiones de capital.¹⁸⁸

Banco central: Institución pública financiera que es una autoridad monetaria; emite billetes y algunas veces monedas, y puede tener el total o parte de las reservas internacionales de un país.

Capacidad adaptativa: El potencial o la capacidad de un sistema de adaptarse (o alterarse o adecuarse mejor) a los estímulos climáticos o sus efectos o impactos. Existen seis determinantes de la capacidad de adaptación:¹⁸⁹ 1) Los recursos económicos; 2) La tecnología; 3) La información y las habilidades; 4) La infraestructura; 5) Las instituciones; 6) La Equidad. La incertidumbre que rodea a la capacidad de adaptación en una de las limitaciones clave de la estimación de los costos de adaptación.

Capital: Activos que suponen propiedad luego de que se han pagado todas las deudas asociadas a tales activos.

Capital bruto, reserva: Acervo de Capital Bruto. El valor de todos los activos fijos aún en uso teniendo como referencia el precio de compra actual o estimado de nuevos activos del mismo tipo, más allá de la edad de los activos.

Captura y almacenamiento de carbono (CAC): Grupo de tecnologías que pueden ser utilizadas para recolectar el dióxido de carbono (CO₂) de los procesos industriales y la generación de electricidad, separarlo y purificarlo, transportarlo a un sitio de almacenamiento, y comprimirlo de algún modo adecuado para su almacenamiento. Por tanto, la CAC es una estrategia de mitigación basada en la captura del dióxido de carbono (CO₂) de grandes fuentes y el almacenamiento de las emisiones en lugar de su liberación en la atmósfera. También puede ser un contribuyente significativo de las reducciones de emisiones logradas en el Escenario de

¹⁸⁷ PICC, 2007

¹⁸⁸ CMNUCC (2007); OCED (2007)

¹⁸⁹ Smit et al., 2001

Mitigación. De todos modos, para que se pueda realizar una CAC de gran escala aún es necesario el desarrollo tecnológico, en especial en relación con la captura del CO₂.

Corporación: Una corporación es una entidad legal, creada con el propósito de producir bienes o servicios para el mercado que pueden ser una fuente de ganancias u otros beneficios financieros para su(s) propietario(s). Su propiedad puede detentada de manera colectiva por accionistas que tienen la autoridad de designar a los directores responsables de su administración general.

Corporaciones financieras: Corporaciones o cuasicorporaciones de residentes involucrados principalmente en la intermediación financiera o en actividades financieras auxiliares que se vinculan de manera cercana con la intermediación financiera. Por ejemplo, bancos y compañías de seguros que brindan servicios financieros a corporaciones no financieras, hogares y gobiernos. Suelen ser responsables de entre el 1% y el 7% de las inversiones en nuevos activos físicos.

Corporaciones no financieras: Corporaciones cuya principal actividad es la producción de bienes de mercado (como combustibles fósiles) o servicios no financieros (como los servicios de comunicaciones). Requieren de instalaciones físicas como edificios comerciales, plantas industriales e instalaciones de comunicación para brindar los bienes y servicios que ofrecen.

Costos de operación y mantenimiento (O&M): Activos físicos adquiridos con flujos de inversión que tienen costos de operación y mantenimiento (O&M) asociados (por ejemplo, costos fijos y variables como salarios y materias primas). La operación y el mantenimiento de nuevos activos debe ser incluida en las evaluaciones de FI&FF porque estos costos puede variar considerablemente entre tipos de flujo de inversión, y pueden tener un efecto significativo sobre el costo total de una inversión durante su vida útil. Por ejemplo, los costos de O&M tienen una mayor participación en los costos totales (costos de capital más costos de O&M) de la generación de electricidad a partir del gas que de la generación fotovoltaica de electricidad.

Cuasi-corporaciones no financieras: Cuasi-corporaciones cuya principal actividad es la producción de bienes de mercado y servicios no financieros.

Cuenta: Declaración de las recientes transacciones y el balance resultante. Una cuenta es una herramienta que ofrece registros sobre un aspecto dado de la vida económica, (a) los usos y recursos o (b) los cambios en los activos y los cambios en los pasivos y/o (c) la existencia de activos y pasivos existentes en un momento dado; las cuentas de transacciones incluyen un ítem de balance que es utilizado para equiparar los dos lados de las cuentas (por e.j.: recursos y usos) y que es una medida significativa de la actividad económica en sí misma.

Cuenta de capital: Registra todas las transacciones de activos no financieros.

Cuentas nacionales: Un marco conceptual completo y coherente para medir la actividad económica de una nación. La cuenta nacional presenta de manera amplia las actividades de

producción, ingresos y gastos de los actores económicos (corporaciones, gobiernos y hogares) dentro de una economía, incluyendo su relación con las economías y riquezas de otras naciones. Para una gran parte de países, el año más reciente sobre el que existe información disponible de las cuentas nacionales es el año 2000 , sin embargo los países deben impulsar la compilación de información para un año más reciente como 2005. Muchos países informan acerca de las fuentes o los sectores económicos en base a las definiciones acordadas internacionalmente. Las cuatro fuentes y los diez sectores económicos* están enumerados en la siguiente tabla:

Fuentes	Sectores económicos
Hogares	Agricultura, caza, silvicultura y pesca
Gobierno	Minería y extracción en canteras
Corporaciones financieras	Industria
Corporaciones no financieras	Provisión de electricidad, gas y agua Transporte, almacenamiento y comunicaciones Intermediación financiera inmobiliaria, arriendo y actividades empresarias Construcción Venta comercios mayoristas, reparación de vehículos a motor, motos, etc., hoteles y restaurantes Administración pública y defensa, seguridad social obligatoria Educación, salud y trabajo social, otros servicios comunitarios, sociales y personales

*Los 10 sectores económicos sobre los que existen datos disponibles no siempre coinciden con los sectores utilizados por los análisis de mitigación y adaptación. La agricultura y la silvicultura, por ejemplo, son analizadas de manera separada en este documento pero forman parte de un mismo sector económico en las Cuentas Nacionales.

Déficit de Adaptación: La falta de capacidad de adaptación para tratar con el cambio climático y la variabilidad climática. Es importante superar todo déficit de adaptación antes de embarcarse en nuevas actividades de adaptación.¹⁹⁰

Deuda (préstamos internacionales o externos): Todo capital obtenido fuera de la frontera o en el exterior. Es una importante fuente financiera adicional que brinda recursos a aquellos que receptores de los préstamos que han demostrado su capacidad de pagarlos. Las deudas internacionales incluyen los préstamos de los bancos comerciales y la venta de bonos en el mercado de capitales. Los préstamos de los bancos comerciales suelen cubrir períodos que van desde unos días hasta algunos años. Los bonos, en cambio, tiene una mayor durabilidad que puede llegar a sumar varias décadas. Los prestamistas en general quieren asumir pocos riesgos y están preparados para obtener menores retornos que los inversores de capital.

Nota: No existe garantía de que la deuda contraída a nivel internacional sea invertida en nueva infraestructura física; las corporaciones y los gobiernos que piden prestado el dinero lo pueden destinara fines operativos. La deuda internacional o externa representa cerca del 20% de la inversión global total y tiene una razonable participación en el total de las inversiones hechas por los gobiernos y las corporaciones.

¹⁹⁰ www.interclimate.co.uk

Empresa de inversión extranjera directa: Una empresa incorporada o no incorporada en la que un inversor directo no residente tiene la propiedad de más del 10% de las acciones ordinarias o el poder de voto (para una empresa incorporada) o su equivalente (para una empresa no incorporada).

Equipos de transporte (como activos): Equipos para la movilización de personas y objetos, que no son los equipos adquiridos por los hogares para el consumo final.

Escenario de Adaptación: El escenario de adaptación incorpora nuevas medidas para responder a los impactos potenciales del cambio climático. El escenario de adaptación deberá describir las tendencias socioeconómicas esperadas, los cambios tecnológicos, las nuevas tendencias para responden a los potenciales impactos del cambio climático y las inversiones esperadas en el sector para la implementación de las medidas de respuesta a los impactos potenciales. El escenario de adaptación deberá incluir información acerca de la naturaleza, la escala y el momento de las inversiones.

Escenario de Línea de Base o el Escenario Habitual: Una medida o hecho estándar con el que se compara otras medidas o hechos; asume que no se toman medidas adicionales para tratar el cambio climático.

Escenario de Mitigación: El escenario de mitigación incorpora medidas para mitigar las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI). Esto es: el escenario de mitigación deberá describir las tendencias socioeconómicas esperadas, los cambios tecnológicos esperados (si son pertinentes), las esperadas nuevas medidas para mitigar las emisiones de GEI y las inversiones esperadas el sector teniendo en cuenta la implementación de medidas de mitigación. El escenario debería incluir información acerca de la naturaleza, la escala y el momento de las inversiones.

Escenarios de cambio climático (Escenario de Mitigación, Escenario de Adaptación): Descripciones coherentes, internamente consistentes y plausibles del futuro climático dadas ciertas asunciones acerca del crecimiento de las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI, o GHG por sus siglas en inglés) y otros factores que podrían influir sobre el clima en el futuro. Las incertidumbres asociadas a la creación de modelos sobre futuros escenarios climáticos han sido divididas por el Centro Hadley en tres grandes categorías: (1) incertidumbres sobre las emisiones; (2) variabilidad climática natural; y (3) incertidumbre de la creación de modelos.¹⁹¹

Estimación del costo de adaptación: Cambios en el total de flujos de inversión y flujos financieros (FI&FF) en medidas que afectan las emisiones de gases de efecto invernadero entre los escenarios de Línea de Base y Adaptación.

¹⁹¹ UKCIP

Estimaciones de costos de mitigación: Cambio en el total de FI&FF en medidas que afectan las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) entre los escenarios de Línea de Base y Mitigación.

Flujo de inversión: Un “flujo de inversión” (FI) es el costo de capital de un nuevo activo físico con una vida útil de más de un año, como el costo de capital de una nueva planta de energía, un nuevo automóvil, un nuevo electrodoméstico o un nuevo sistema agrícola de riego. Los flujos de inversión se limitan a *nuevos activos fijos* porque tales inversiones tienen implicancias sobre el cambio climático por la duración de la vida operativa de las instalaciones y los equipos comprados. La adquisición de un activo físico existente, como un vehículo existente, queda excluida porque su tiempo de vida restante y sus implicancias para el cambio climático no se ven afectados por el cambio de propiedad.

Flujo financiero: Un flujo financiero incluye un gasto en curso relacionado con la mitigación o la adaptación al cambio climático que no involucra inversiones en activos físicos o la adquisición de activos físicos, como la ordenación forestal o el cuidado de la salud.

Flujos – económicos: Reflejan la creación, transformación, intercambio, transferencia o extinción del valor económico; involucran cambios en el volumen, la composición o el valor de los activos o pasivos de una unidad institucional.

Formación bruta de capital fijo (FBCF, o GFCF por sus siglas en inglés): Es el gasto en nuevos activos físicos en un país durante un año específico y es informado en las cuentas nacionales de un país. Medido por el valor total de las adquisiciones –menos las disposiciones– de activos fijos durante el período contable por parte de un productor, más ciertos agregados al valor de activos no producidos (tales como valores de subsuelo o mejoras importantes en la cantidad, calidad o productividad de la tierra) generados por la actividad productiva de las unidades institucionales. De acuerdo con el Sistema de Cuentas Nacionales de 1993 preparado por el Grupo de Trabajo Intersecretarial sobre Cuentas Nacionales, adquisiciones netas de valores que también son consideradas formación de capital. La formación bruta de capital fijo (GFCF) es la medida disponible más coherente y consistente de las inversiones actuales en activos físicos.¹⁹²

Formación de capital bruto: Es medida por el valor total de la formación de capital bruto fijo, los cambios en los inventarios y las adquisiciones menos las disposiciones de valores para una unidad o sector.

¹⁹² Las fuentes de GFCF, para las que existen datos disponibles, son en general: 1. Hogares (incluyendo instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares); 2. Corporaciones (financieras y no financieras); y 3) Gobiernos. Las fuentes de los datos son: la base de datos del Banco Mundial (2006a) y UNSTAT (2006). Los datos de UNSTAT fueron utilizados por aquellos países sobre los que no había datos en el informe sobre Indicadores Mundiales de Desarrollo (IMD, o WDI por sus siglas en inglés). Los datos que figuren en monedas nacionales pueden ser convertidos en dólares estadounidenses utilizando las tasas de cambio de la base de datos de Estadísticas Financieras Internacionales (IFS, por sus siglas en inglés) del Fondo Monetario Internacional. Los valores faltantes pueden ser estimados utilizando una ecuación de regresión. El análisis de regresión fue conducido utilizando los valores observados de GFCF con el PBI como variable explicativa.

Gastos de capital en la industria del gas: Adquisición o mejora de activos físicos para la producción de gas, su transporte (gasoductos y otras formas de transporte) y los edificios industriales (plantas de gas líquido natural).

Gastos de capital en la industria petrolera: Adquisición o mejora de activos físicos para la producción de petróleo, su transporte (oleoductos y otras formas de transporte) y los edificios industriales (refinerías).

Gastos de capital: Un gasto de capital es aquel que ocurre cuando un negocio gasta dinero para comprar activos fijos o para sumar valor a un activo fijo con una vida útil que se extiende más allá del año fiscal. Los gastos de capital son utilizados por una compañía para adquirir o mejorar activos físicos como equipos, propiedades o edificios industriales.

Gestión adaptativa: La gestión adaptativa busca la utilización agresiva de la intervención de gestión como herramienta para explorar estratégicamente el funcionamiento de un ecosistema. Las intervenciones son diseñadas para poner a prueba hipótesis clave acerca del funcionamiento del ecosistema. La gestión adaptativa identifica incertidumbres y luego establece metodologías para poner a prueba diferentes hipótesis relacionadas con tales incertidumbres. Utiliza la gestión como una herramienta no sólo para cambiar el sistema, sino también para aprender acerca del sistema. Se preocupa por la necesidad de aprender y el costo de la ignorancia, mientras que el conocimiento tradicional se centra en la necesidad de preservar y el costo del conocimiento.

Gobierno central: La autoridad política del gobierno central se extiende sobre el total del territorio de un país; el gobierno central tiene la autoridad de imponer impuestos sobre todas las unidades residentes y no residentes de un país involucrados en actividades económicas dentro de ese país.

Gobiernos: Son los gobiernos nacionales, provinciales, estatales y locales de un país. Ellos invierten en activos de larga vida, como la infraestructura de transporte, abastecimiento de agua, escuelas y hospitales, infraestructura costera y ecosistemas naturales. En general los gobiernos son responsables del 10-15% de inversiones totales en activos físicos de un país.

Hogares: Pequeño grupo de personas que comparten una misma vivienda, que suman parte o todos sus ingresos y riquezas, y que consumen cierto tipo de bienes y servicios de manera colectiva, principalmente en relación con su vivienda y alimentación. Los hogares son responsables de entre el 15% y el 35% de total de inversiones mundiales, todas las cuáles se asume que provienen de fuentes nacionales. Sin embargo, las remesas de miembros de la familia que trabajan en el exterior son sustanciales para algunos países y ayudan a financiar las inversiones de los hogares de los países receptores.

Ingresos nacionales brutos (INB, o GNI por sus siglas en inglés): El PBI menos los impuestos netos sobre la producción y las importaciones, menos las compensaciones a los empleados y los ingresos de propiedad pagables al resto del mundo más los ítems correspondientes plausibles

de ser recibidos del resto del mundo (en otras palabras: el PBI menos los ingresos primarios pagables a unidades no residentes más los ingresos primarios recibidos de las unidades no residentes). Un enfoque alternativo para la medición del Ingreso Nacional Bruto a valores de mercado es como el valor agregado de los balances de ingresos brutos primarios de todos los sectores. (Tener en cuenta que el Ingreso Nacional Bruto es idéntico al producto bruto nacional (PBI) como se utilizó anteriormente en las cuentas nacionales en general).

Intensidad de gases de efecto invernadero (GEI, o GHG por sus siglas en inglés): Emisiones por unidad de producción.

Inversión extranjera directa (IED, o FDI por sus siglas en inglés): La categoría de inversiones internacionales que reflejan el objetivo de una entidad residente en una economía para obtener un interés duradero en una empresa residente en otra economía.¹⁹³

Como el análisis se centra en las inversiones en nuevos activos físicos, dos valores del total de FDI pueden ser compilados para cada país:

Inversión extranjera directa informada: inversiones de capital en nuevos activos físicos y adquisición de activos físicos y financieros en el país receptor.

Inversión extranjera directa ajustada: inversión extranjera directa informada menos el valor de las compras internacionales en el país receptor, más el valor de las ventas internacionales en el país receptor debido a fusiones y adquisiciones (M&A). La información acerca de la inversión extranjera directa (FDI) está disponible por sector, pero no la de fusiones y adquisiciones. Como resultado de ello, las estimaciones de FDI para algunos sectores o regiones pueden ser grandes o pequeñas en relación con las inversiones en nuevas instalaciones físicas.

Inversiones: La compra por parte de un productor de un activo físico, como un equipo durable o un inventario, con la esperanza de mejorar el futuro de su empresa o con la expectativa de obtener retornos favorables en el futuro; como el costo de capital de una unidad generadora a gas o un sistema de abastecimiento de agua.

Inversiones privadas en energía: Gastos de infraestructura en energía (combustibles fósiles, electricidad y producción de gas natural, su transporte y distribución) que han llegado a un cierre financiero y directa o indirectamente sirven al público. Se excluyen los activos móviles y pequeños proyectos como los molinos de viento.

Inversiones privadas: gastos hechos por instituciones financieras y corporaciones, excluyendo las inversiones del sector público y las inversiones en investigación y desarrollo (si son financiadas por compañías o gobiernos).

¹⁹³ Banco Mundial (2006a), Banco Mundial (2006b) y BDA (2006); los Indicadores Mundiales de Desarrollo (FDI, por sus siglas en inglés) de cada sector económico pueden consultarse en la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo – CNUCED, o UNCTAD por sus siglas en inglés– (2006a).

Límites a la adaptación: La adaptación puede reducir de manera considerable los impactos adversos del cambio climático pero no los puede eliminar.

Maquinaria y equipos (activos): Consiste en equipos de transporte (activos) y otras maquinarias y equipos, más allá de los adquiridos por los hogares como consumidores finales.

Matriz de contabilidad social (MCS, o SAM por sus siglas en inglés): Forma de presentar las cuentas del Sistema de Cuentas Nacionales (SNA, por sus siglas en inglés) en una matriz que muestra los vínculos entre una tabla de abastecimiento y uso y las cuentas institucionales sectoriales; un típico foco de la matriz de contabilidad social sobre el papel de las personas dentro de una economía puede ser reflejado por, entre otras cosas, desgloses extras del sector de los hogares y una representación desagregada de los mercados laborales (esto es: diferenciando entre varias categorías de personas empleadas).

Mitigación: Una intervención antropogénica para reducir las fuentes o mejorar los sumideros de GEI.¹⁹⁴

Modelo general de circulación (MGC, o GCMs por sus siglas en inglés): Modelos numéricos que representan procesos físicos en la atmósfera, los océanos, la criósfera y la superficie de la tierra. Son las herramientas más avanzadas disponibles hoy para simular las respuestas del sistema climático global al aumento de las concentraciones de gases de efecto invernadero. Sólo los modelos generales de circulación, posiblemente en conjunto con los modelos regionales anidados, tienen potencial para brindar las estimaciones consistentes –geográfica y físicamente– del cambio climático regional necesarias en los análisis de impactos.

Moneda extranjera (reservas totales): Las reservas totales comprenden las tenencias de oro de curso legal u oro monetario, los derechos especiales de giro, las reservas de posiciones y las tenencias del FMI de moneda extranjera bajo control de las autoridades monetarias. El componente de oro de estas reservas es valuada a fin de año (31 de diciembre), en precios de Londres. Los datos deben ser informados en dólares estadounidenses actuales (US\$).

Neto: Forma común de referirse a los valores luego de la deducción del consumo de capital fijo (generalmente utilizado como en “acervo o reservas de capital neto” o “producto interno neto”); todos los principales ítems de balance en las cuentas, que van desde el valor agregado al ahorro deben ser registrados como brutos o netos. Debe destacarse, sin embargo, que el término “neto” puede ser utilizado en diferentes contextos en las cuentas nacionales, como en la expresión “ingresos netos del exterior” que es la diferencia entre los dos flujos de ingresos.

Paridad del poder adquisitivo (PPA, o PPP por sus siglas en inglés): El número de unidades de moneda requerido para comprar bienes equivalentes a los que se pueden comprar con una unidad de la moneda del país base o con una unidad de la moneda común de un grupo de países. También se lo llama Estándar del Poder Adquisitivo. La paridad del poder adquisitivo

¹⁹⁴ PICC, 2007

puede ser calculada sobre todo el PBI, pero también en diferentes niveles de agrupación, como la formación de capital.

Préstamos: Activos financieros que son creado cuando las entidades de crédito prestan fondos directamente a los deudores, que son evidenciados por documentos no negociables, o por los que los prestamistas no reciben ninguna seguridad que evidencie la transacción.

Principales renovaciones o ampliaciones (de activos fijos): Actividades que aumentan el rendimiento o la capacidad de los activos fijos existentes o extienden de manera significativa su vida útil esperada y como tales son clasificadas como parte de la formación bruta de capital fijo; la decisión de renovar, reconstruir o agrandar un activo fijo es una decisión deliberada de inversión que puede ser tomada en cualquier momento y no está dictada por la condición del activo (notar la diferencia entre este ítem y “mantenimiento y reparación”).

Producto bruto interno (PBI): También llamado Producto Interno Bruto (PIB), es la suma de los valores brutos sumados de todos los productores residentes a precios básicos, más todos los impuestos menos los subsidios sobre los productos. Se calcula sin hacer deducciones por la depreciación de los activos fabricados o por el agotamiento y la degradación de los recursos naturales. Los datos están en US\$ actuales. Las cifras de US\$ se convierten de las monedas nacionales utilizando las tasas de cambio oficiales de un solo año.¹⁹⁵

Recursos hídricos: Acuíferos y otros recursos subterráneos hasta el punto en que su escasez lleva la aplicación de derechos de propiedad y uso, valuación de mercado y algunas medidas de control económico.

Sector del agua: Comprende la demanda y el abastecimiento de recursos hídricos. Las inversiones en este sector, incluyen los gastos relacionados con la construcción de infraestructura adicional (reservorios, pozos, instalaciones de desalinización y reutilización) necesaria para responder a la demanda proyectada de agua dado el cambio climático esperado, y el crecimiento económico y de población proyectado bajo diferentes escenarios.

Sector del transporte: Incluye el movimiento de pasajeros y cargas por rodados, trenes, aviones y embarcaciones de aguas interiores y marítimas. Para el transporte aéreo y marino, se incluyen tanto el uso de energía a nivel nacional e internacional como las emisiones. Como es de esperar con las estimaciones de diferentes fuentes de datos, existen algunas diferencias en la caracterización de datos del sector del transporte. Para mantener la consistencia a lo largo de todo el documento, el documento del PICC de 2007 adoptó las estimaciones de la Agencia Internacional de Energía.

Sector industrial: Un grupo de establecimientos/empresas involucrado en el mismo, o similar, tipo de actividad productiva. Nota: el refinamiento de petróleo es cubierto en la provisión de

¹⁹⁵ Fuentes de datos: Banco Mundial (2006a) y UNSTAT (2006). En el caso de aquellos países sobre los que no existían datos en el informe de Indicadores Mundiales de Desarrollo (WDI, por sus siglas en inglés) se utilizaron datos de UNSTAT.

energía, las emisiones asociadas con la generación de electricidad son incluidas en el sector de provisión de energía. Con respecto al sector industrial mundial, el mecanismo regulador clave procura garantizar que las oportunidades de reducción del CO₂ sean buscadas en el sector industrial; un incentivo financiero estable para la inversión en tecnologías de baja emisión de GEI, como el precio del CO₂.

Sectores de emisiones: El Grupo de Trabajo II del IE4 del PICC¹⁹⁶ identificó ocho grandes sectores de emisiones de gases de efecto invernadero (con su contribución porcentual a las emisiones globales):

- 1) Provisión de electricidad 21.0% (incluye la generación, transferencia y distribución)
- 2) Agricultura 14.0%
- 3) Transporte 13.0%
- 4) Construcción 8.0%
- 5) Provisión de combustibles fósiles 5.0%
- 6) Desechos 3.0%
- 7) Industria 19.0%
- 8) Silvicultura 17.0%

Sectores económicos: La economía puede clasificarse en subdivisiones, llamadas sectores, que participan en la producción de los productos o servicios, o de productos o servicios relacionados. En las Cuentas Nacionales se identifican diez sectores económicos: Sin embargo, los datos disponibles de Formación Bruta de Capital Fijo (FBCF, o GFCF por sus siglas en inglés) e Inversión Extranjera Directa (IED, o FDI por sus siglas en inglés) sobre estos diez sectores económicos no siempre coinciden con los sectores involucrados en los análisis de mitigación y adaptación. La agricultura y la silvicultura, por ejemplo, son analizadas de manera separada en este documento pero forman parte de un mismo sector en los cálculos de GFCF y FDI:

- 1) Agricultura, caza, silvicultura y pesca
- 2) Minería y extracción en canteras
- 3) Industria
- 4) Electricidad, gas y abastecimiento de agua
- 5) Transporte, almacenamiento y comunicaciones
- 6) Intermediación financiera inmueble, arriendo y actividades empresariales
- 7) Construcción
- 8) Comercio de venta mayorista, reparación de vehículos a motor, ciclomotores, etc., hoteles y restaurantes
- 9) Administración pública y defensa, seguridad social compulsiva
- 10) Educación, salud y trabajo social, otros servicios comunitarios, sociales y personales

Sensibilidad: Es el grado en que un sistema se ve afectado, de manera adversa o benéfica, por la variabilidad o el cambio climático. El efecto puede ser directo (por ejemplo, un cambio en las tierras de cultivo en respuesta al cambio en el promedio, el rango o la variabilidad de la

¹⁹⁶ PICC, 2007c

temperatura) o indirecto (por ejemplo, daños causados por un incremento en la frecuencia de las inundaciones costeras por el aumento del nivel del mar).¹⁹⁷

Sistema de cuentas nacionales (SCN, o SNA por sus siglas en inglés): Grupo coherente, consistente e integrado de cuentas macroeconómicas, planillas de balances y tablas basadas en un grupo de conceptos, definiciones, clasificaciones y reglas de contabilidad acordado internacionalmente.

Subsidios: Pagos no devueltos que las unidades de gobierno, incluyendo las unidades de gobiernos no residentes, hacen a empresas sobre la base de los niveles de sus actividades productivas o las cantidades o valores de los bienes y servicios que producen, venden o importan. Los subsidios se crean por motivos sociales, económicos o ambientales específicos, por ejemplo para brindar energía asequible a los grupos de bajos ingresos, para estimular la investigación y el desarrollo de tecnologías energéticas, o para reducir la contaminación promoviendo las energías renovables.

Subsidios energéticos: Toda acción gubernamental sobre el sector energético que reduce el costo de la producción de energía, aumenta el precio recibido por quienes producen energía o disminuye el precio pagado por los consumidores de energía.¹⁹⁸

Tierras cultivadas: Las tierras sobre las que se realiza una producción agrícola o hortícola con fines comerciales o de subsistencia, incluyendo –en principio– la tierra bajo plantaciones, huertas y viñedos.

Transmisión y distribución (T&D) de pérdidas: Pérdidas de electricidad debido a la transmisión y distribución. Estas pérdidas incluyen tanto las pérdidas técnicas (como las pérdidas de las líneas de transmisión) como aquellas que no son técnicas (producto, por ejemplo, de robos). En general las instalaciones están pensadas para minimizar las pérdidas no técnicas pero algunas instalaciones gubernamentales pueden tener una mayor tolerancia hacia este tipo de pérdidas como una política socioeconómica; esto es, brindar electricidad a los grupos de bajos ingresos.

Valor agregado – bruto: El valor de la producción menos el valor del consumo intermedio; es una medida de la contribución al PBI realizado por un productor individual, una industria o sector. El valor agregado bruto es la fuente donde se generan los ingresos primarios del Sistema de Cuentas Nacionales y por lo tanto es transferido a la distribución primaria de la cuenta de ingresos.

Valor agregado – neto: Es el valor de la producción menos los valores del consumo intermedio y el consumo de capital fijo.

¹⁹⁷ PICC IE4 (2007)

¹⁹⁸ Agencia Internacional de Energía - IEA, 1999

Vulnerabilidad: Es el grado en el que un sistema es susceptible a los efectos adversos del cambio climático e incapaz de lidiar con ellos, incluye la variabilidad y los extremos climáticos. La vulnerabilidad es una función del carácter, la magnitud y la tasa de cambio y variación climática a la que es expuesto un sistema, su sensibilidad y su capacidad de adaptación.